

dignum HighValueIT ist spezialisiert auf IT-Dienstleistungen, Services und Lösungen im Rechenzentrum und fokussiert dabei auf Kunden mit professioneller IT-Infrastruktur. Darüber hinaus beschäftigen wir Consultants, die technologie- und herstellerunabhängig beraten. Unsere Schwerpunkte liegen in den Bereichen IT-Infrastruktur Consulting, Betriebs- und Notfallkonzepte und umfassende Virtualisierungslösungen. Von der klassischen IT-Infrastruktur zur „cloud-ready“ IT-Infrastruktur, profitieren unsere Kunden von unserer Kompetenz und unseren Leistungen.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir für unseren Standort **Hannover** engagierte Mitarbeiter. Wir bieten interessante Aufgabenbereiche, ein hohes Maß an Eigenverantwortung, leistungsgerechte Gehaltsmodelle, sehr gute Karriere- bzw. Entwicklungsmöglichkeiten, flache Hierarchien und ein professionelles Arbeitsumfeld.

Vertriebsbeauftragter (m/w)

Kennziffer digHV60.1505

Ihre Aufgaben

Zu Ihren Aufgaben zählen die Akquisition von IT-Dienstleistungsprojekten in unseren Fokusthemen, wie z. Bsp. Konzeption ganzheitlicher Virtualisierungslösungen oder IT-Infrastruktur Consulting. Darüber hinaus adressieren Sie auch unsere Technologie-Themen mit Schwerpunkten in den Bereichen Oracle, VMware, RedHat und RZ-Infrastruktur mit dem entsprechenden Produkt- & Lizenzgeschäft. Sie sind verantwortlich für den Ausbau der Geschäftsbeziehungen bei Bestandskunden, adressieren aber auch aktiv unser Neukundengeschäft.

Ihr Profil

Sie verfügen über einen qualifizierten Studienabschluss bzw. eine vergleichbare Qualifikation (z.B. erworben durch Berufspraxis mit entsprechender Basis-Ausbildung).

Sie haben sich auf den IT-Lösungs- bzw. -Dienstleistungsvertrieb spezialisiert. Sie verfügen über eine mehrjährige Berufspraxis und haben nachweislich entsprechende Projekte erfolgreich akquiriert. Kundenorientiertes Denken und Handeln stehen für Sie an erster Stelle. Sie sind kommunikativ, leistungsbereit und haben Spaß an engagierter Arbeit in einem kreativen und dynamischen Team.

Kontakt

Warum es sich darüber hinaus lohnt, für HighValueIT zu arbeiten, erklären wir Ihnen gerne im persönlichen Gespräch. Für erste Fragen steht Ihnen Herr Jens Gogoll unter der Telefonnummer 0511 165 955-0 gerne zur Verfügung.

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der Kennziffer **HV60.1505** an:
personal@highvalueit.de